



Oportunidades de Financiación para empresas de tecnología en Colombia

Por: Axon Partners Group

Agosto de 2014



Propósito de este seminario

- ▶ **Qué buscamos:** Este seminario tiene como objetivo mostrarle a los empresarios las distintas formas de financiación (en el mediano y largo plazo) que existen en Colombia y las más usadas a nivel Global, entre ellas los créditos, inversión externa o interna, etc
- ▶ **Por qué:** En Colombia, se ha visto que hay una falencia desde el punto de vista de financiación principalmente para PYMES, debido a que al igual que una persona natural, carecen de un historial crediticio y en muchas ocasiones desconocen de las oportunidades que brindan el estado e inversionistas privados, lo cual podría potencializar las empresas
- ▶ Sin lugar a dudas es importante capacitar a los empresarios en estos aspectos, para que haya una transparencia de información y sobretodo, esta información podría ayudar a que las compañías comiencen a ser más activas en la búsqueda de alternativas de financiación lo cual podría atraer mucho más capital al país y por ende impulsar la economía
- ▶ **Quién presenta:** Axon Partners Group es una firma internacional encargada de gestionar fondos de inversión y consultorías, especializada en mercados globales emergentes. Su equipo fundador, tiene una gran experiencia en emprendimiento, desarrollo de negocio, tecnología y finanzas. Hoy en día Axon, cuenta con más de 30 empleados en todo el mundo, buscando oportunidades de negocio y con más de 180M USD para invertir en empresas de Latinoamérica, España e India; hoy en día contamos con un fondo de 60M USD, para invertir en empresas de tecnología en Colombia

1 Oportunidades de Financiación para empresas de IT en Colombia

2 Acerca de Axon Partners Group

3 Información Adicional sobre APG

1.1 Búsqueda de recursos para una empresa de IT

1.2 Tipos y Entidades de Financiación

1.3 Fondos de Capital Privado

Búsqueda de recursos para una empresa de IT

- ▶ Antes de empezar cualquier proceso de búsqueda de financiación en cualquier tipo de empresa es importante responder dos preguntas fundamentales:

1. ¿Para qué necesito el dinero?

Sin lugar a dudas esta pregunta es fundamental, ya que en muchas ocasiones las PYMES no tienen una claridad exacta del porqué necesitan dinero; algunas tienen planes en borrador, otras quieren asegurar su estabilidad financiera, etc.

Responder esta pregunta le será importante para la compañía, ya que podría ser la diferencia entre convencer un inversionista o no y, sobretodo, el entrar en un proceso desgastante para la empresa que no podría ser provechoso.

2. ¿Qué tipo de financiación debo buscar según la etapa en la que se encuentra mi compañía?

Hay otro punto que es importante y es definir la etapa de la compañía, para buscar un inversionista y financiación acorde, ya que si bien hay que tener un plan de negocio bien definido, este tiene que ser a fin a la estrategia de mediano plazo.

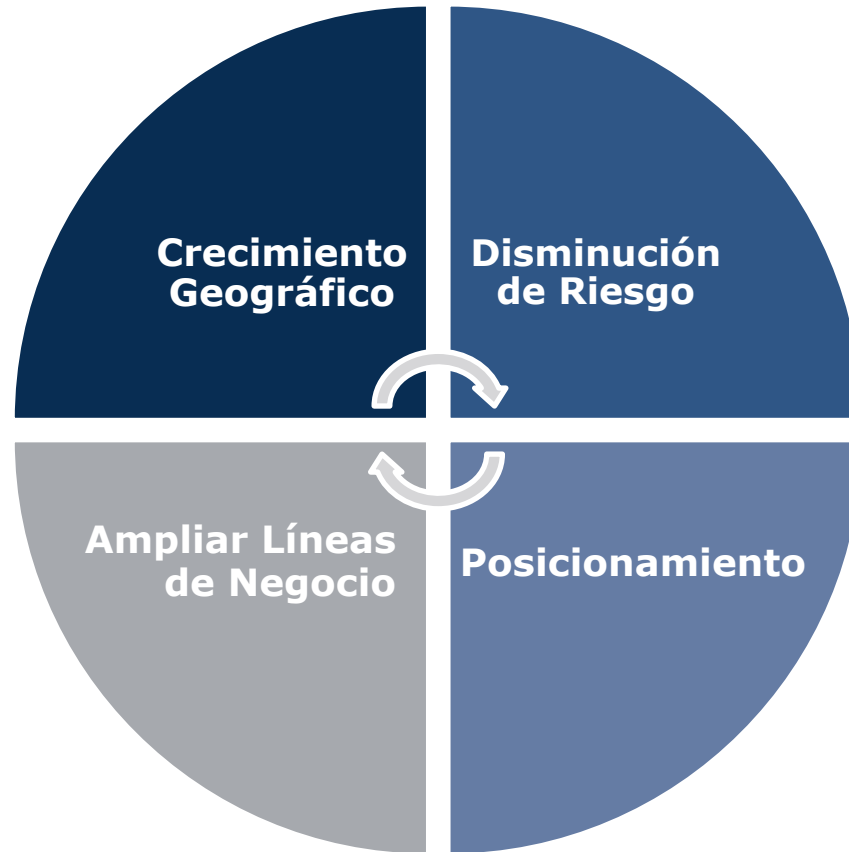
Entonces... ¿Para qué necesito el dinero? ¿En qué puedo utilizarlo?

- Buscar recursos para expandir un negocio que ya funciona eficientemente en una región

- Disminuir el riesgo del negocio al diversificar el mercado

- Negocios que ya han logrado crear un producto exitoso y buscan innovar con nuevos productos

- Disminuye los riesgos ante la entrada de algún competidor



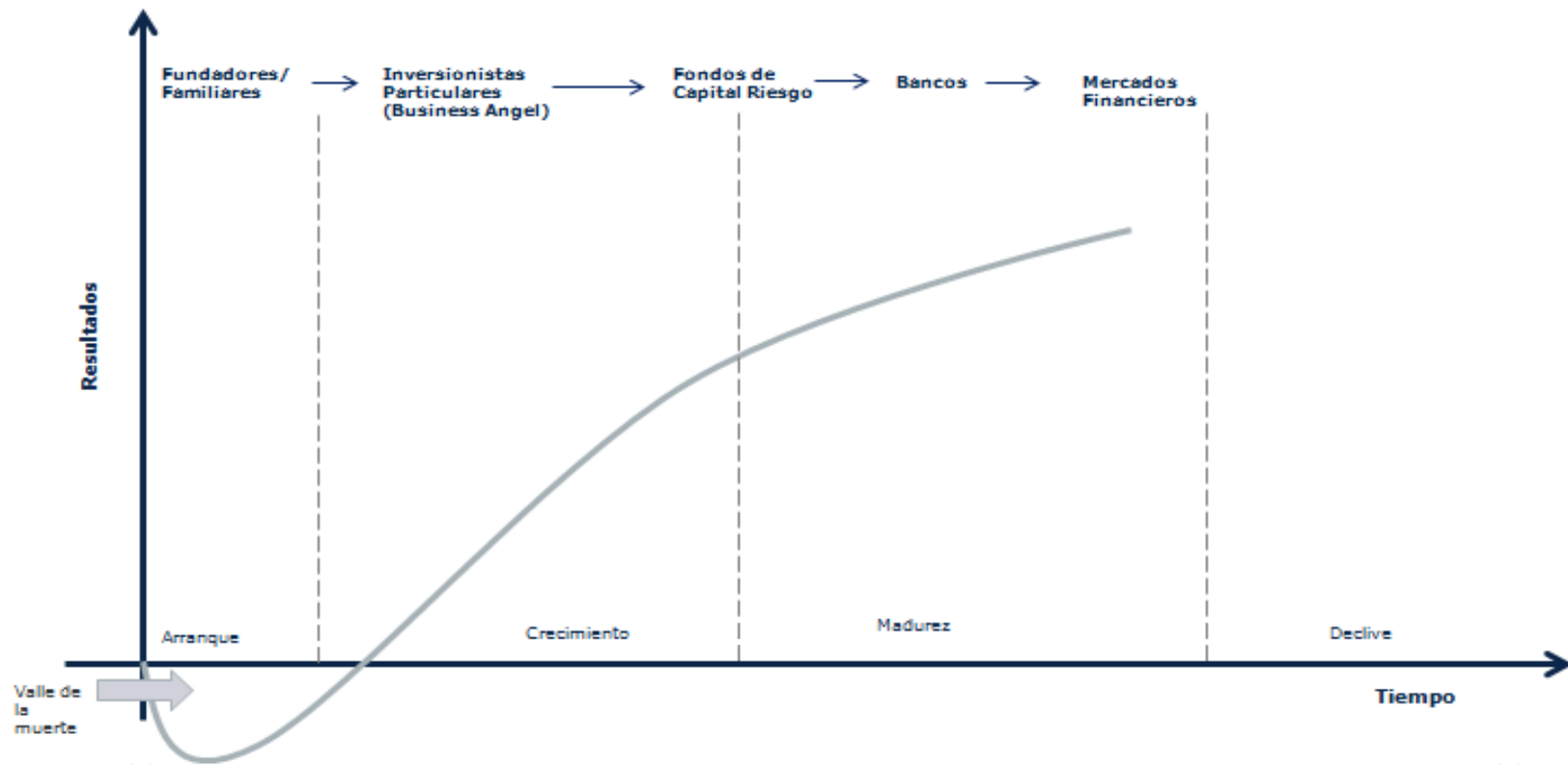
- Empresas que ya están consolidadas y cuyos socios quieren invitar nuevos socios

- Esto le da un respiro a los inversionistas actuales, además permite la entrada de inversionistas con valor agregado

- Cuando una compañía ha conseguido crear un producto pero le ha hecho falta fuerza comercial, marketing, para llegar a los consumidores

Y ¿Qué tipo de financiación debo buscar según la etapa en la que se encuentra mi compañía?

- ▶ El negocio tiene varias etapas de madurez, lo natural es que al principio de la operación sean los fundadores y familiares quienes inviertan en la compañía, después cuando la empresa a demostrado su capacidad se buscan personas naturales, que deseen invertir en la empresa. Con este respaldo se pueden invitar fondos de capital privado, quienes les pueden ayudar a dar el salto a la banca y mercados financieros:



1.1 Búsqueda de recursos para una empresa de IT

1.2 Tipos y Entidades de Financiación

1.3 Fondos de Capital Privado

Tipos de Financiación y Entidades de Financiación

- ▶ En el punto anterior se ha definido el por qué de buscar recursos y a que instancias debería llegar para obtener estos recursos, para obtener el dinero del inversionista más acorde.
- ▶ Ahora es importante ver las posibilidades que ofrece cada instancia y conocer a profundidad los beneficios que me ofrece cada una. Por lo tanto en este punto se busca responder dos preguntas:

1. ¿Qué mecanismos de inversión/financiación poseo?

Este punto es importante, ya que muchas veces se desconoce de todos los mecanismos que existen en la actualidad y más importante aún, los que se han ido integrando en Colombia y el mundo con el paso de los años. Así se hablará de las formas más comunes de financiación ya que existe un gran número de opciones

2. ¿A qué entidad puedo acudir y por qué no a otra?

Cuando busco financiación es importante reconocer los beneficios y desventajas que me trae dirigirme a una entidad que a otra

Ahora... ¿Qué mecanismos de financiación poseo?

Reinversión de utilidades

- Este método es el más común de todos y consiste en reinvertir las utilidades de la compañía. Pero esta sujeto a la liquidez y etapa de la empresa.



Beneficios

- No requiere diluir a los accionistas.
- No debe buscar la financiación con agentes externos.

Desventajas

- Requiere que la compañía genere utilidades.
- No hay excedentes para los accionistas.

A quién debo acudir?

- Para utilizar este método, sabiendo que se tienen utilidades habrá que consultar a la junta de la compañía si desean reinvertir o sacar sus dividendos.

Ahora... ¿Qué mecanismos de financiación poseo?

Créditos o Leasing

- El crédito o leasing, consiste en pedir una suma de dinero prestada a una entidad bancaria a cambio del pago de unos intereses. Pero esta sujeto al riesgo del negocio



Beneficios

- No requiere diluir a los accionistas.
- Permite obtener liquidez.
- En el caso del Leasing, tiene beneficios tributarios y en empresas tecnológicas evita gastos innecesarios en maquinaria.

Desventajas

- Requiere que la compañía tenga historial crediticio.
- Hay que pagar una tasa de interés (normalmente DTF + tasa fija), independiente del desempeño del negocio.

A quién debo acudir?

- Para obtener un crédito o leasing se debe acudir principalmente a:
- Bancas Corporativas
- Entidades Gubernamentales

Entidades en Colombia

- En Colombia entre las entidades que existen están:
- Bancoldex
- FOMIPYME
- Bancos tradicionales

Ahora... ¿Qué mecanismos de financiación poseo?

Acciones

- La emisión de acciones cada día es más común y consiste en aumentar el capital de la sociedad por medio de inversión de los socios actuales o nuevos inversionistas.



Beneficios

- No requiere el pago de intereses costosos
- Disminuye el riesgo ya que independientemente de los resultados de la operación no hay que amortizar una deuda
- No requiere experiencia crediticia
- Se puede unir un socio estratégico

Desventajas

- Hay que ceder participación accionaria de la empresa si no se acompaña la inversión
- Si se acompaña la inversión, se requiere tener un capital mínimo
- Se puede estar cediendo participación a un socio no estratégico.

A quién debo acudir?

- A los inversionistas/ fundadores actuales si se decide que no se quiere involucrar nuevos inversionistas.
- A Ángeles Inversionistas o Fondos de Capital Privado, activos en busca de nuevas inversiones.

Entidades en Colombia

- En Colombia para acceder a recursos por parte de Personas Particulares o Business Angels existe :
 - La Red de Ángeles Inversionistas de Bavaria.
 - Ángeles Inversionistas de Capitalia.
- También hay una serie de fondos de Capital Privado entre ellos Axon

Ahora... ¿Qué mecanismos de financiación poseo?

Emisión de Deuda

- La emisión de deuda se refiere a todo lo que entendemos por bonos. Esto implica cierto nivel de solidez de la compañía ya que se tiene que comprobar la disposición de pago de la empresa



Beneficios

- Más económico que un crédito tradicional con una entidad bancaria
- No se requiere ceder participación de la compañía a externos

Desventajas

- Hay que tener cierta estabilidad financiera y buscar altos recursos
- Hay una obligación de pago con terceros
- Requiere de estudios exhaustivos para definir el nivel de endeudamiento adecuado
- Puede no alcanzar a obtener los recursos que busca

A quién debo acudir?

- En una primera instancia se debe hacer un análisis de la empresa por una banca de inversión.
- Estos análisis y requisitos serán pedidos y analizados por la Superfinanciera y la bolsa de Valores de Colombia.

Ahora... ¿Qué mecanismos de financiación poseo?

Préstamo Convertible

- Un préstamo convertible es muy similar a emitir una deuda, con el diferencial que la persona que adquiere la deuda puede pedir acciones a cambio de su inversión.



Beneficios

- No requiere el pago de intereses costosos
- El pago de la deuda esta ligado al desempeño de la empresa, así que si es positivo no hay que pagar intereses.
- Es un método atractivo para los inversionistas

Desventajas

- Se tiene una obligación con un tercero en caso de no querer convertir la deuda
- Si se convierte la deuda hay que ceder una participación ya definida desde el principio

A quién debo acudir?

- A los inversionistas/ fundadores actuales si se decide que no se quiere involucrar nuevos inversionistas. Puede que alguno quiera reducir el riesgo de su nueva inversión.
- A Ángeles Inversionistas o Fondos de Capital Privado, activos en busca de nuevas inversiones.

Entidades en Colombia

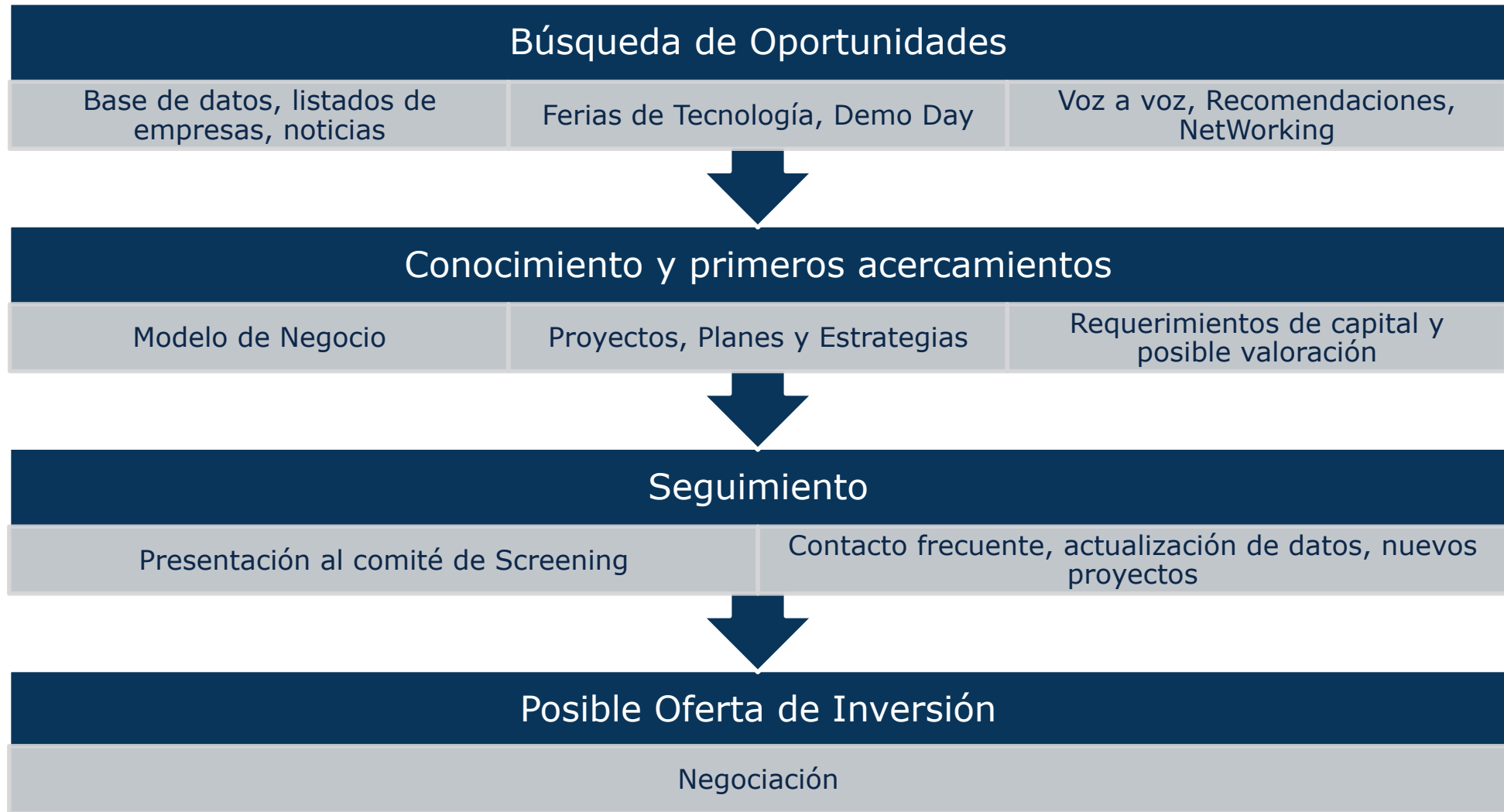
- En Colombia para acceder a recursos por parte de Personas Particulares o Business Angels existe :
 - La Red de Ángeles Inversionistas de Bavaria.
 - Ángeles Inversionsitas de Capitalia.
- También hay una serie de fondos de Capital Privado entre ellos Axon

1.1 Búsqueda de recursos para una empresa de IT

1.2 Tipos y Entidades de Financiación

1.3 Fondos de Capital Privado

Cómo funciona un fondo de Capital Privado?



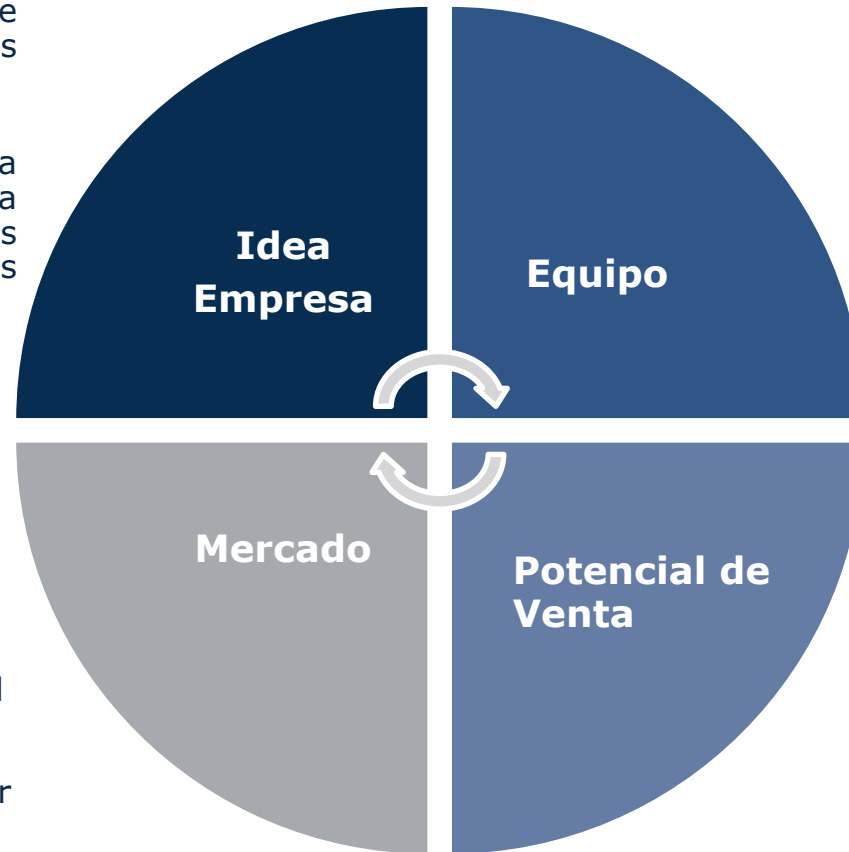
Estrategia de Inversiones: Características principales de las Inversiones

- ▶ Demandamos un puesto en junta directiva.
- ▶ Derechos de Drag-Along y Tag-Along.
- ▶ Derecho a veto.
- ▶ Estrategia de Exit clara desde el principio de venta total de la compañía:
 - ❖ Venta de Acciones Venta de Activos.
 - ❖ Opciones de Venta (Put Agreements).
 - ❖ Ofertas en el mercado público de valores.
 - ❖ Fusiones y/o escisiones.
 - ❖ Vencimiento de deuda o *mezzanine*, de acuerdo con las condiciones previamente acordadas.
 - ❖ Cualquier otra que se estime conveniente por el Gestor Profesional o sea recomendada por el Comité de Inversiones dentro de la estrategia de inversión del Fondo.

Crterios de inversi3n de un Fondo de Capital Privado

- La idea es elementalmente el punto m1s importante

- De una idea innovadora nacen los mejores negocios



- A veces no basta con una buena idea, tambi3n debe haber un buen equipo soport1ndola.

- El mercado en el que se esta desarrollando la idea puede ser la diferencia entre 3xito y fracaso.

- Para un fondo lo m1s importante es vender su participaci3n, por ello debe haber un inter3s en el sector por parte de alguien.

Hay que tomar riesgos para obtener beneficios

A veces la diferencia entre ser el rey de un negocio y tener dinero...



...Radica en salir de la zona de confort



1 Oportunidades de Financiación para empresas de IT en Colombia

2 Acerca Axon Partners Group

3 Información Adicional sobre APG

2.1 Resumen Ejecutivo Amerigo Ventures Pacifico

2.2 Condición Actual del Fondo: Inversiones Realizadas

Resumen Ejecutivo – Amerigo Ventures Pacífico

- ▶ Amerigo Ventures Pacífico (AVP) es un Fondo de Capital Privado (FCP) dedicado al desarrollo de empresas de la Economía Digital en los países de la Alianza del Pacífico con especial predilección por Colombia, México y Perú, y supervisado por la Superintendencia Financiera Colombiana.
- ▶ Gestionado por Axon, una sociedad con excelente historial en Venture Capital, presencia internacional (Madrid, Miami, Bogotá y Bangalore), 180M USD bajo gestión y más de cuarenta reputados inversores internacionales
- ▶ AVP está constituido desde enero de 2013, y cuenta con 60M USD de inversores como Telefónica, Brightstar Corp, Bancoldex, Skandia, AECID y CAF, así como un importante número de inversores privados que han invertido en el pasado en proyectos de Axon.
- ▶ A la fecha se ha invertido 6.5M USD, en cuatro compañías: ClickDelivery, Redseguro, Pidefarma y O4IT.
- ▶ AVP desarrolla el ecosistema de la economía digital en la Alianza de Pacifico para aprovechar todo su potencial:
 - ❖ Talento de desarrolladores de s/w, que permite crear empresas con capacidad de innovación y ejecución
 - ❖ Estabilidad económica para plantear estrategias a medio y largo plazo esenciales en capital riesgo
 - ❖ Crecimiento de la demanda interna, que permitirá sostener tasas de crecimiento en las empresas participadas
 - ❖ Escasos jugadores con experiencia en Venture Capital, que ayuda a llegar mejor a las oportunidades
 - ❖ Compromisos públicos para incentivar la innovación, que permite mejorar el rendimiento del capital
 - ❖ Objetivo de grandes empresas mundiales y regionales que quieren tener mayor presencia en Latinoamérica

AMERIGO VENTURES PACIFICO technology growth

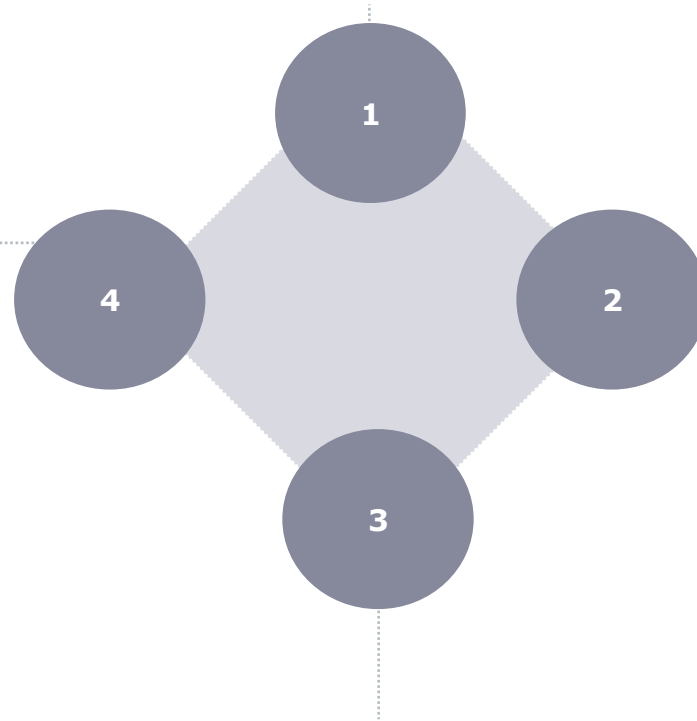
Consolidación en mercados emergentes

Sobre el Fondo

- ▶ Fondo de arranque y crecimiento para SMEs de la economía digital en la región de la Alianza del Pacífico

Dónde estamos

- ▶ Actualmente estamos buscando compañías en los sectores de e-commerce, online ticketing, reservas de viajes online, machine to machine, etc.



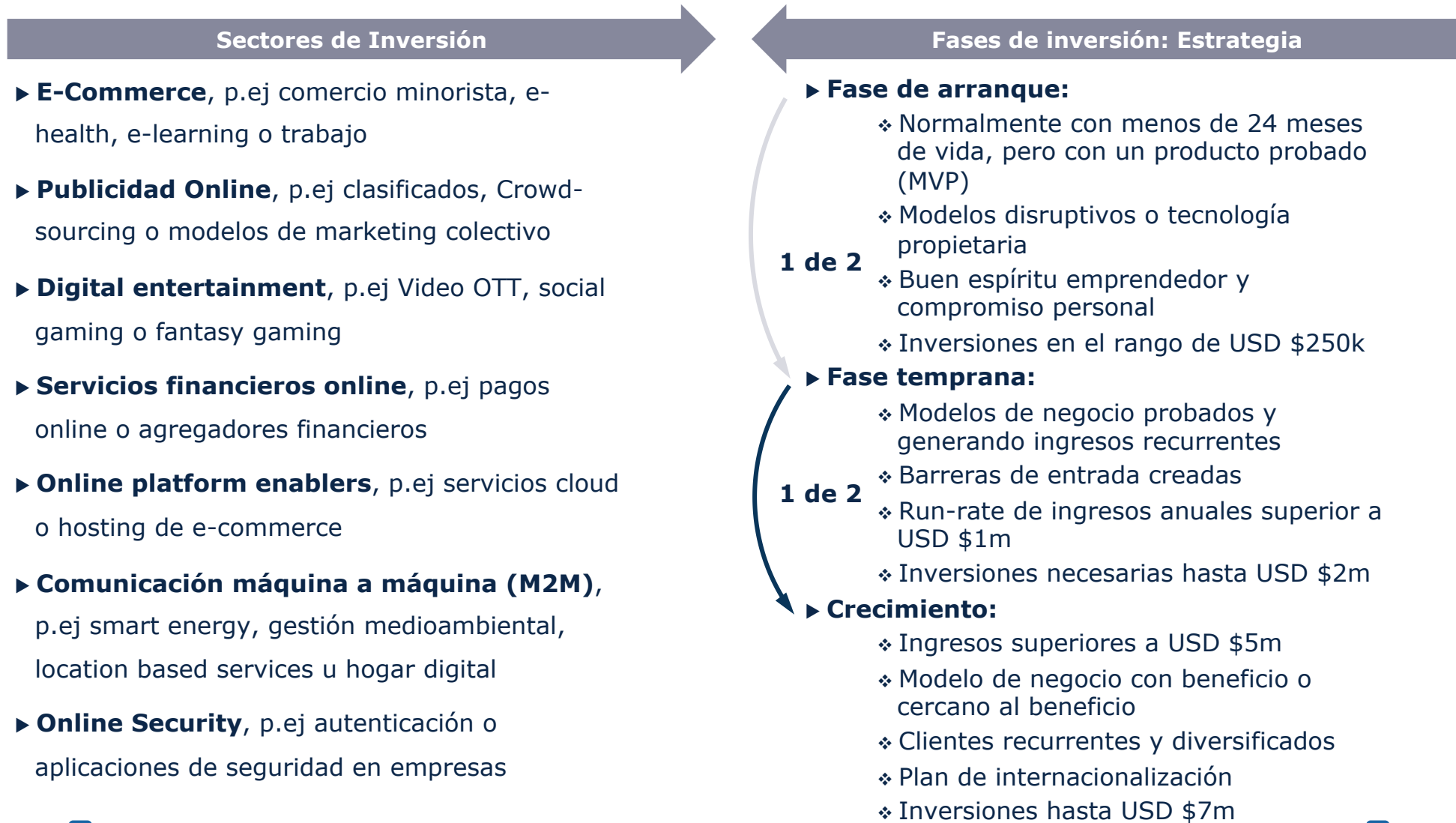
Qué buscamos

- ▶ Invertir en compañías de la región Pacífico con equipos y capacidades excelentes, desde la fase semilla hasta la fase de crecimiento
- ▶ Nuestra inversión puede variar desde los 200 mil hasta los 7M USD

Qué ofrecemos

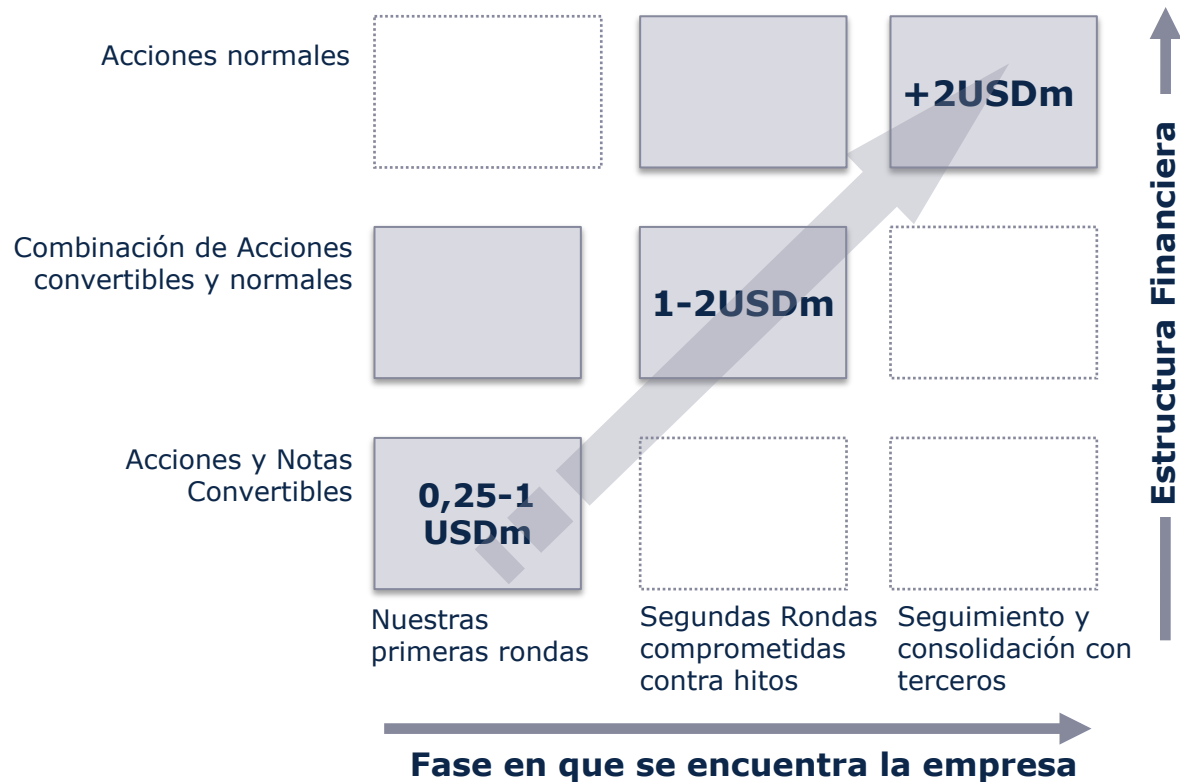
- ▶ Como inversores activos, ayudamos a nuestras empresas a crecer y a crear valor y un impacto real

Enfoque en sectores de alto crecimiento que conocemos bien con una estrategia de acompañamiento para los "best of breed"...

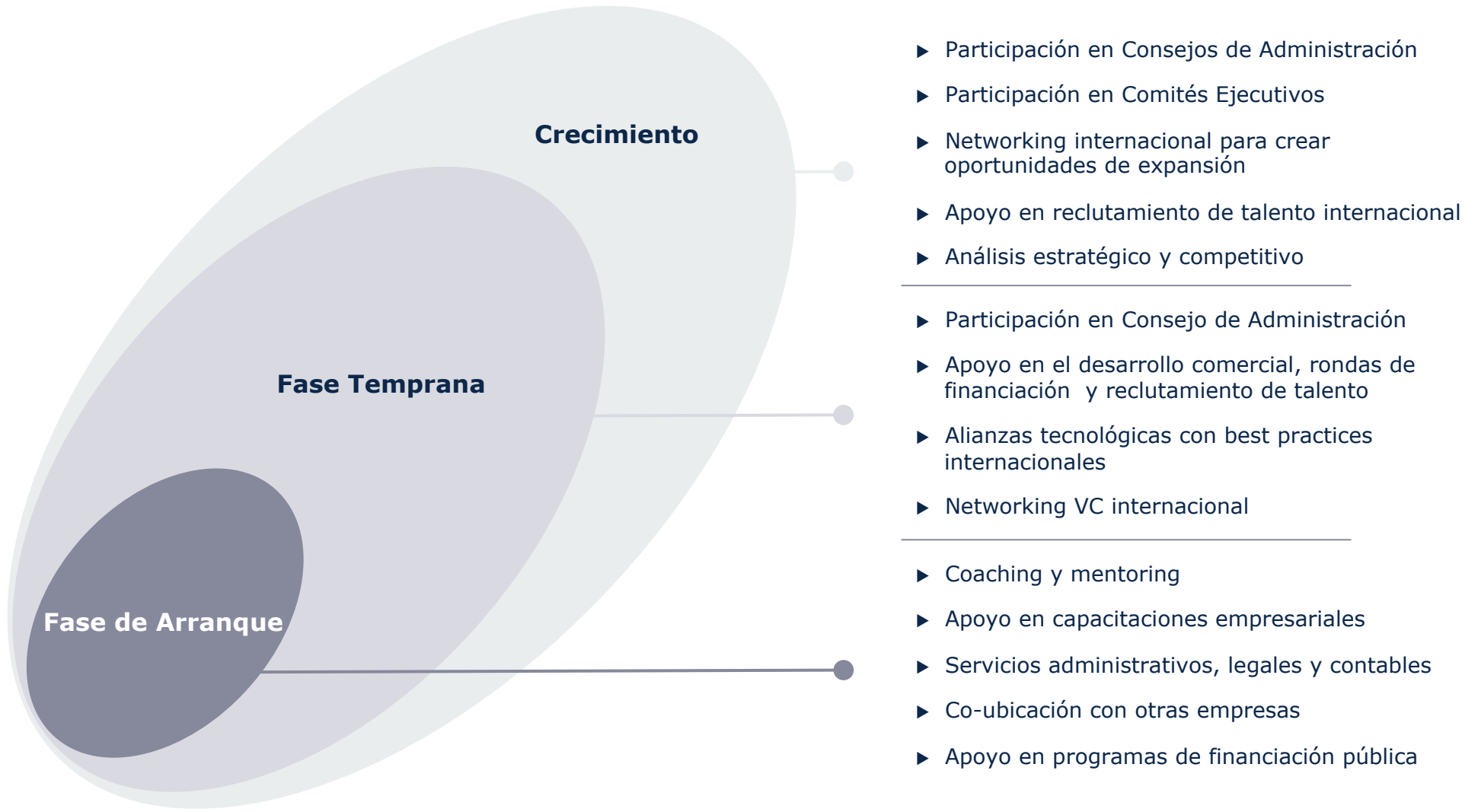


Estructuración de operaciones

- ▶ **Compromisos de inversión por fases, especialmente en fase de arranque y temprana:** definir hitos de desembolso para llegar a los primeros hitos de creación de valor propios de nuestra fase de entrada
- ▶ **Preservar capacidad de acompañamiento, especialmente para la fase de crecimiento:** esto permite acompañar a la empresa durante todo su proceso de crecimiento



Apoyo a las participadas según su fase de desarrollo, con el fin de dedicar el mayor tiempo posible a los proyectos



2.1 Resumen Ejecutivo Amerigo Ventures Pacifico

2.2 Condición Actual del Fondo: Inversiones Realizadas

Resumen de Inversiones Realizadas y fecha de inversión



Mayo 2013

ClickDelivery es una compañía dedicada a prestar el servicio de pedidos de comida a domicilio vía web o desde el móvil. Líder absoluto del mercado Colombiano y entre los mayores de LatAm.

Opera en Colombia, Perú y Argentina. Algunas de sus marcas incluyen: domiciliosbogota.com o limadelivery.info



Mayo 2013

RedSeguro es el broker de seguros online líder de Colombia, donde es posible recibir cotización en tiempo real de varias aseguradoras y elegir la mejor en calidad/precio.

Redseguro opera en Colombia, y está en pleno proceso de expansión internacional



Agosto 2013

PideFarma es una compañía dedicada a prestar el servicio de pedidos de droguería a domicilio por internet.

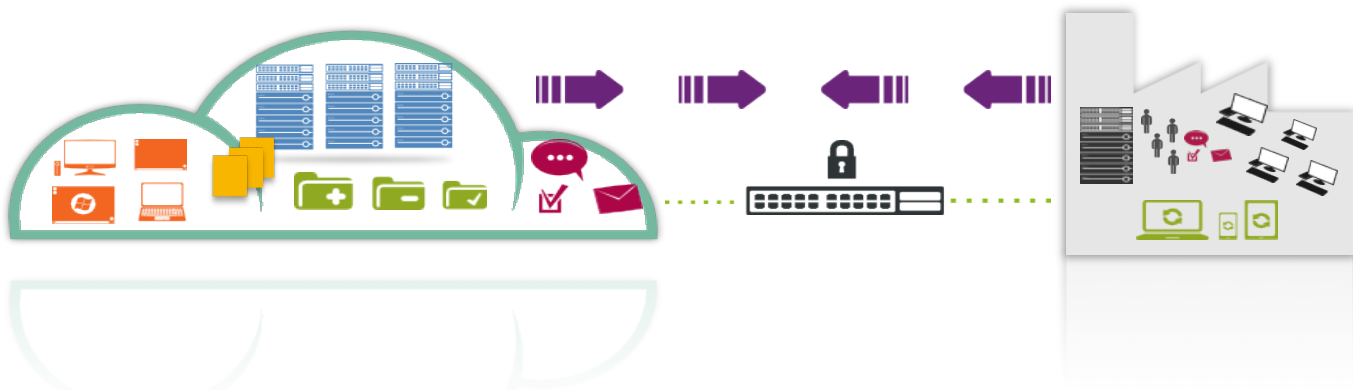
La empresa opera como un comercio virtual de droguerías, actualmente con el catalogo de una cadena de droguerías local y en el futuro manejará un stock propio.



Febrero 2014

O4IT es una empresa de Outsourcing de IT para empresas basada en tecnología cloud computing. Trabajan cualquier tercerización de servicios en la nube, como escritorios en la nube, IaaS, PaaS, RaaS. Mantienen operaciones en Colombia, EE.UU. y Panamá.

Inversiones realizadas por el fondo: **O4IT** TECHNOLOGY AS A SERVICE



Sus principales productos:



...Certificados por los principales proveedores de tecnología cloud mundialmente:



Inversiones realizadas por el fondo: Red Seguro

fácil, económico y confiable



(+571) 746-1019 Bogotá | contacto@redseguro.com | f | t | i

[Inicio](#) | [Seguros](#) | [Servicio al Cliente](#) | [Blog](#)

Seguro para vehículo Cotiza, compara y elige

Ahorra hasta el 50%

COTIZA YA ▶



Encontrarás ofertas con las mejores aseguradoras del país



Seguros para Vehículos



El seguro de vehículos contra todo riesgo ampara los daños que puedas causar a terceros o los ocasionados a tu vehículo.

[LEER MÁS](#)

Seguro Obligatorio - SOAT



Para comprar tu seguro obligatorio SOAT llámanos al PBX 746-1019 en Bogotá. Llámanos ahora y te lo enviaremos a domicilio.

[LEER MÁS](#)

Seguros de Hogar



Los seguros de Hogar son diseñados para cubrir los daños o pérdidas materiales que puedan afectar su vivienda.

[LEER MÁS](#)

Inversiones realizadas por el fondo:



The image displays the ClickDelivery website and mobile app interface. The website header includes the logo, location (Bogotá/Medellín), and navigation options like 'Agregar Restaurante', 'Sorpréndeme', and 'Iniciar Sesión | Registrar'. A search bar is present with fields for name and address. Below the search bar, there's a promotional banner for 'Restaurantes con pedidos online' and 'Pide online y paga en casa' with a 'EMPEZAR AHORA' button. A 'Categorías' section lists various food types like Pizza, Hamburguesa, Pollo, etc. The mobile app screenshot shows a 'DOMICILIO CONFIRMADO' notification and a list of restaurants with their logos, names, and 'PEDIR ONLINE' buttons.

Tu pedido ha sido recibido por
Walter Lee Portal de la 80

y llegará en
60 a 85 minutos.

Inversiones realizadas por el fondo: 



The screenshot shows the pidefarma website interface. At the top, the logo and phone number 7424214 (Bogotá) are visible. Below is a search bar with the text "buscar...". A dropdown menu under "Categorías" lists "Medicamentos", "Cuidado Personal", "Bebes", and "Variedades". The main banner features the text "Pañales para Bebe a costo." with a green "Comprar Ahora >" button. To the right of the text are images of Huggies Natural Care and Pequeñín Natural Gigapack diaper packages.



- 1** Pide **Online**
- 2** Paga el pedido en **casa** con efectivo o tarjeta!

1 Oportunidades de Financiación para empresas de IT en Colombia

2 Acerca Axon Partners Group

3 Información Adicional sobre APG

Axon Partners Group

CONSULTING

INVESTMENT

CORPORATE FINANCE

- ▶ Axon Partners Group es una empresa internacional de Inversiones, Consultoría y Finanzas Corporativas, especializada en mercados emergentes
- ▶ Creada por emprendedores con amplia experiencia financiera y en desarrollo empresarial
- ▶ Axon cuenta con un equipo de 30 expertos en todo el mundo

Axon Partners Group Investment

- ▶ Axon es una sociedad con excelente historial en Venture Capital
- ▶ Cuenta con dos grandes cualidades: aúna la presencia global con la experiencia local
- ▶ Tiene más de cuarenta reputados inversores internacionales
- ▶ Gestiona fondos por más de 180M USD, e invierte en empresas de LatAm, España e India
- ▶ Axon tiene un track record exitoso en sectores como energía, salud y economía digital
- ▶ Axon ha sido galardonado con el premio al Mejor Venture Capital 2012 de ASCRI por el lanzamiento de Wuaki.TV y al Mejor Fondo del Año 2013 en los premios de Global Corporate Venturing por el Fondo Amerigo

International Footprint

Axon tiene oficinas en Madrid, Miami, Bogotá y representantes en Bangalore. Tenemos inversores y clientes en Europa, América Latina, Oriente Medio, África e India



Ejemplo de clientes e inversores

Inversores

- ▶ Telefónica Digital (España)
- ▶ IFC World Bank
- ▶ Jeremie – EIF (Luxemburgo)
- ▶ Fonprode (España)
- ▶ ENISA (España)
- ▶ State Street (EEUU)
- ▶ Skandia (Suiza)
- ▶ Bancoldex (Colombia)
- ▶ Ringdal Group (Panama)
- ▶ Bankia (España)
- ▶ BNM (España)
- ▶ Orienta Capital (España)
- ▶ Brighstar Corp (EEUU)
- ▶ BWIN Party (UK)
- ▶ Skandia

Clientes privados

- ▶ Etisalat
- ▶ Turkcell
- ▶ Telefónica
- ▶ Banco Santander
- ▶ Telecom Italia
- ▶ PDVSA (Venezuela)
- ▶ ETB (Colombia)
- ▶ UNE (Colombia)
- ▶ Domino's (Turquía)
- ▶ Grupo Intereconomía
- ▶ Grupo Cope
- ▶ Qstar (EEUU)
- ▶ Pierrel Mondobiotech Spa

Órganos gubernamentales

- ▶ European Commission
- ▶ CMT (España)
- ▶ AGCOM (Italia)
- ▶ EETT (Grecia)
- ▶ NITA (Dinamarca)
- ▶ Anacom (Portugal)
- ▶ SUTEL (Costa Rica)
- ▶ CRC (Colombia)
- ▶ Cofetel (Méjico)
- ▶ OCCPER (Cipre)
- ▶ TRA (Oman)
- ▶ CITC (Saudi Arabia)

Casos de Éxito

Construcción de Operaciones de Venture Capital y de Crecimiento en LatAm

- ▶ En colaboración con una gran compañía blue-chip, Axon ha establecido un fondo de venture capital y de crecimiento de USD60 millones en un país líder de LatAm
- ▶ Axon montó un equipo de inversiones de categoría mundial con experiencia en el sector y en la región, y organizó un proceso de financiación mundial para apalancar los fondos iniciales obtenidos

Orientación a la investigación en el Sector del Video

- ▶ Axon invirtió en tres compañías, siguiendo una estrategia basada en la industria del vídeo-entrenamiento; integrándose en la cadena de valor y localizando proposiciones de valor añadido
- ▶ Después de haber desarrollado la estrategia durante 18 meses: TIR neto >150% a partir de la salida de dos de las empresas, se espera a su vez una subida con la salida de la tercera empresa

Due Diligence para Financiación de 17 Operaciones de Oil&Gas

- ▶ En nombre de una compañía nacional de oil&gas y sus asesores financieros, Axon llevó al cabo la due diligence de 17 subsidiarias durante un periodo de 3 meses
- ▶ Nuestro trabajo consistió en un asesoramiento extenso in situ, con el fin de asegurarse la idoneidad de las operaciones internas de las subsidiarias y sus finanzas, para una operación multi-billón de financiación

Lanzamiento y Salida de una Plataforma Líder de Video-Online

- ▶ Axon invirtió en una plataforma de video-online, haciendo crecer la compañía hasta que consiguió liderazgo nacional en el segmento de smart y web TV, con centenares de miles de usuarios
- ▶ Al vender nuestras participaciones a un conglomerado asiático líder en internet, conseguimos un rendimiento de 3x

Asesoramiento de impacto Financiero de Banda Ancha para Todos en el U.E.

- ▶ En nombre de la Comisión Europea, Axon evaluó el impacto financiero de la amplificación de la cobertura de banda ancha para incluir a todos los ciudadanos en 27 estados miembros de la U.E.
- ▶ El asesoramiento consideró las condiciones específicas del mercado en cada país: penetración de banda ancha, infraestructura y niveles de precio

Estrategia y asesoramiento en M&A para un Grupo Bio-tech

- ▶ Axon proporcionó apoyo de financiación y planificación de negocios a una empresa cotizado de bio-tech
- ▶ El trabajo consistió en la optimización y priorización de operaciones de investigación, terminando con un fusión transnacional con un compañía de la esfera de servicios farmacéuticos.

Propuesta de valor

- ▶ La división de inversión de Axon sigue una estrategia que se centra en la áreas clave de España, LatAm e India
- ▶ Fundada por emprendedores con experiencia financiera, estamos posicionados en la situación perfecta para negociar acuerdos con empresas con un gran crecimiento
- ▶ Proporcionamos un alcance global dentro del amplio sector tecnológico

Propuesta de Valor

Areas de Inversión

Experiencia y track-record para tomar mejores decisiones

Orientación a investigación para concretar nuestras estrategias de inversión

Trabajo continuo con empresas participadas para maximizar su valor

Know-how de nuestra división de consultoría para mejorar perspectiva

Economía Digital

Energía

Pharma e ingeniería

Otros

Estrategia de inversiones

España

Buscamos empresas españolas con planes de expansión en LatAm



América Latina

Buscamos empresas en el sector de tecnología general con presencia in LatAm



India

Buscamos empresas indias con *track-record* establecido. Como inversores activos les podemos ayudar a crecer o llegar a IPO



Foco de Inversión Global

ICT

IT & ITes

Communication

Digital Media

Manufacturing

Engineering

Technology Services

Industrial Design

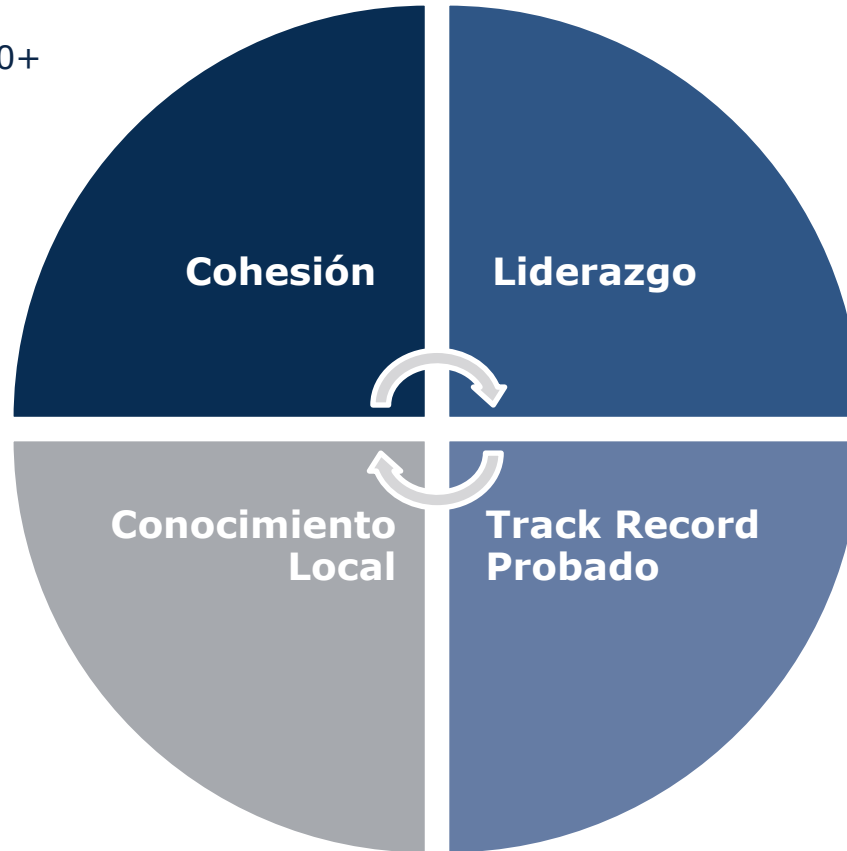
Others

Healthcare & Pharmaceuticals

Clean technology

Equipo con gran experiencia en VC y conocimiento del mercado LatAm

- 5+ años juntos
- 5 fondos y 20+ compañías creadas



- Posiciones ejecutivas anteriores
- Transacciones por valor acumulado conjunto de 36Bn USD

- Creando empresas en Latinoamérica desde 2005

- Experiencia desde semilla hasta IPOs
- Salidas con TIRes > 100%

Equipo [1] Management team

Francisco Velázquez

Partner - Más de 18 años de experiencia en VC, emprendedurismo y finanzas. Ha participado en 5 fondos de capital de riesgo y más de 20 transacciones de M&A. Es el fundador de Axon Partners Group donde ha realizado inversiones en VC y gestionado inversiones por más de 100MUSD. Miembro del Consejo de importantes start-ups. Fue miembro de Analysys Ventures Ltd en Cambridge UK. Principal en Analysys Mason Group Ltd, llevando a cabo numerosas operaciones de M&A. Asesor en el lanzamiento de start-ups como ePlanet, ONO o Albura.

Alfonso León

Partner - Más de 18 años de experiencia en banca de inversión, capital riesgo y financiación de la energía. Co-fundador de Axon. Fue Managing Director en Alternative Investment Group of Mizuho International Plc., Director de Finanzas de Deutsche Bank, Jefe de Grupo de Situaciones Especiales de Crédito, a cargo de inversiones en tecnología limpias. Anteriormente fue jefe del equipo de estructuración y distribución en Deutsche Bank, Londres. Alfonso empezó en banca de inversión como analista de M&A para Salomon Smith Barney (Citigroup)

Manfred Bodner

Partner - Más de 30 años de experiencia en emprendedurismo y operaciones. Manfred es socio de Axon desde 2011 y uno de los mejores emprendedores europeos de la última década. "Embajador de Capital Riesgo de BWIN-Party". Manfred fundó y fue CEO de BWIN Interactive AG desde 1999 hasta su fusión con Party Gaming en 2010 (valor de mercado 3b €). Anteriormente fundó empresas en el Este de Europa: Bar Italia GmbH y Eastern Press AG. Fue miembro del Consejo de Neckermann Handels AG. Fundador y CEO de Trend Versand AG

Carlos Forero

Principal - Carlos es Ingeniero Eléctrico, con estudios en Finanzas y Sloan Fellow en Liderazgo y Estrategia del London Business School. Más de 15 años de experiencia, en desarrollo de negocio y área comercial en la industria tecnológica y de telecomunicaciones. Tras trabajar en IBM y Alcatel se unió a una "new venture" de un importante proveedor de servicios como jefe de operaciones, que fue adquirida por Telefónica. Carlos estuvo a cargo durante 4 años, llevando la compañía a estar entre las 5 mejores en el mercado de banda ancha colombiano. Carlos posee amplia experiencia comercial, con un fuerte conocimiento financiero y tecnológico

Madrid

Ortega y Gasset 25, 1ª planta

Tel: +34 91 310 28 95

Fax: +34 91 141 28 11

francisco.velazquez@axonpartnersgroup.com

Bogotá

Calle 87 No. 10 – 93 Of 701

Tel: +57 1 6353007

carlos.forero@axonpartnersgroup.com

Miami

**801 Brickell Avenue, 9th Floor
33131, Miami, Florida**

rafael.gonzalez@axonpartnersgroup.com

Bangalore

Tel: +91 981 970 4732

gautami.kakaraparthi@axonpg.com

Seville

Fernandez de Rivera, 32, 41005

Tel: +34 67154820

carlos.rodriguez@axonpartnersgroup.com



BANGALORE / BOGOTA / MADRID (HQ) / MIAMI / SEVILLE